



中電エネルギーサービス

会社紹介資料

COMPANY INTRODUCTION

2024年4月更新



目次

- 01 中電エネルギーサービスについて
- 02 法人営業の仕事
- 03 採用情報
- 04 採用責任者からのメッセージ

contents

01 中電エナジーサービスについて

- ・ 中部電力ミライズの100%子会社です
- ・ 私たちが手掛ける事業
- ・ 主なサービスメニュー
- ・ 私たちの強み・特徴
- ・ 企業理念
- ・ 会社概要

About Us

2020年4月、中部電力から分社化された販売事業会社「中部電力ミライズ株式会社」の100%子会社です。



中部電力ミライズ株式会社の 電気・ガスの販売代理業務を行っています。

- 対象となるお客さま : 中小規模の法人のお客さま
- 対象となるエリア : 愛知・三重・岐阜エリア

セットでお得な料金メニューをご提案



電気・ガスの代理販売



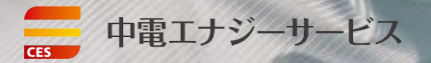
お客さまのニーズに応じた商材・サービスの提供



電気・ガスのサービスショップの運営

01.中電エネルギーサービスについて

私たちの強み・特長



中部電力ミライズの
100%子会社
としての信頼

地域の皆さまに
長く支えて頂いた
実績を生かした営業

企業理念

- お客さま満足の向上と幸せを追求します。
- 従業員を大切にし、一人ひとりが成長できる企業を目指します。
- サービスの提供を通じて地域社会の発展に貢献します。

行動指針

1. お客さまの信頼を得るため、真摯に、責任をもって取り組みます。
2. チームワークを大切に、自らの役割を認識しながら自律的に行動します。
3. あらゆることを成長の機会ととらえ、挑戦し続けます。
4. 公正、誠実に対応し、法令・ルールを守ります。



中電エネルギーサービス

- **会社名** 中電エネルギーサービス株式会社
- **所在地** 愛知県名古屋市中区新栄二丁目19番6号 グランスクエア新栄
- **代表者** 代表取締役社長 今木 圭
- **設立日** 2019年2月1日
- **資本金** 1.25億円
- **出資企業** 中部電力ミライズ株式会社（出資比率100%）
- **主な事業内容**
 - 電気・ガスの販売代理（主に中小規模のビジネス向け）
 - 電気・ガス機器等の販売・請負工事や各種サービス・商材の提供
 - 電気・ガスのサービスショップの運営
 - ガス保安業務

02 法人営業の仕事

- ・ 仕事概要
- ・ 仕事のポイント
- ・ 未経験でも安心のフォローアップ体制

Job

法人向けの電気・ガスの料金プランや各種サービスの提案営業

お客さまは？

レストラン・飲食店・ホテル・旅館・スーパー・商業施設・工場・病院／医療施設・介護／福祉施設・学校／学校給食・理美容など、お客さまの業界や業種は多岐にわたります。

商材は？

- 電気・ガス：コストが削減できるおトクな料金プランをご提案します。中部電力ミライズのブランドで光熱費削減を、自信を持ってご紹介できます。
- サービス商材：お客さまのお困りごとやニーズに応じて、ピッタリなサービスも提供しています。

どのように？

社用車のほか、電車・地下鉄・バスなどの公共交通機関を利用し、自分が担当するエリアのお客さまを訪問します。お客さまのもとへ訪問し、コミュニケーションを取る中で、信頼を獲得することがポイントです。

お客さまに
向き合う

お客さまにしっかりと向き合いニーズをお伺いしながら、コストダウン・利便性UPに繋がる提案を、一つひとつ丁寧に行っていきます。

チームプレイ

困ったことがあれば、すぐに周りに相談することができる環境です。上司や先輩と営業同行を行い、提案方法を見直したりなど、協力体制は万全。周囲のメンバーと協力しながら、より多くのお客さまへ電気・ガス・サービスご提案しています。

平均残業時間

ライフワークバランスが取れた就業環境のもと、腰を落ち着けて働くことができます。残業時間は月平均で20時間程度です。

入社後まずは…

電気とガスについての基礎知識を座学で学びます。それほど難しいものではありませんが、一つずつ丁寧に教えていきます。中途入社ほとんどが業界未経験者ですので、安心してください。

現場研修を開始

座学での研修が終了すると、先輩に同行しての現場研修を開始します。お客さまからのニーズのヒアリングの仕方、サービスについての説明の仕方等々、先輩の実際の営業現場を見ることでたくさんのことを習得していきます。

フォローアップ

営業としての独り立ちをした後も、分からないことや相談事があれば気軽に相談できる環境です。必要な時は上司や先輩が同行も行いますので、不安なく営業をスタートできます！



Recruiting Information

03 採用情報

- ・ 募集要項
- ・ 求める人材
- ・ 選考フロー・入社までのスケジュール

■ **応募条件** 高等学校以上を卒業または終了された方

■ **必要な経験・スキル**

- 社会人経験のある方
- 要普通自動車免許（AT限定可）
- Excelの基本的操作が可能な方

■ **勤務地** 愛知県、三重県、岐阜県、静岡県、長野県の各拠点

■ **勤務時間** フレックスタイム制
9:00～17:40（コアタイム：10:00～15:00）

■ **雇用形態** 契約期間：年度ごとに更新
※採用時は3ヶ月契約、
それ以降、年度契約。正社員登用制度あり

■ **給与** 25万2000円～ ※残業代別途全額支給
（社会人経験3年未満の方は、22万1000円～もあり）

■ **福利厚生**

- 社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- 通勤手当支給（会社規定による） ● 残業代支給
- 慶弔贈与（結婚・出産した場合に祝金を、親族等がなくなった場合には弔慰金を支給）

■ **休日・休暇**

- 週休2日制（基本的に土・日休み）
- 祝日
- 年末年始（12/29～1/3）
- 有給休暇（勤続年数により、最大20日）
- 産休育休 ● 介護休 ● 半休制度
- 特別休暇（夏季休暇：3日、慶弔休暇、サポート休暇など）

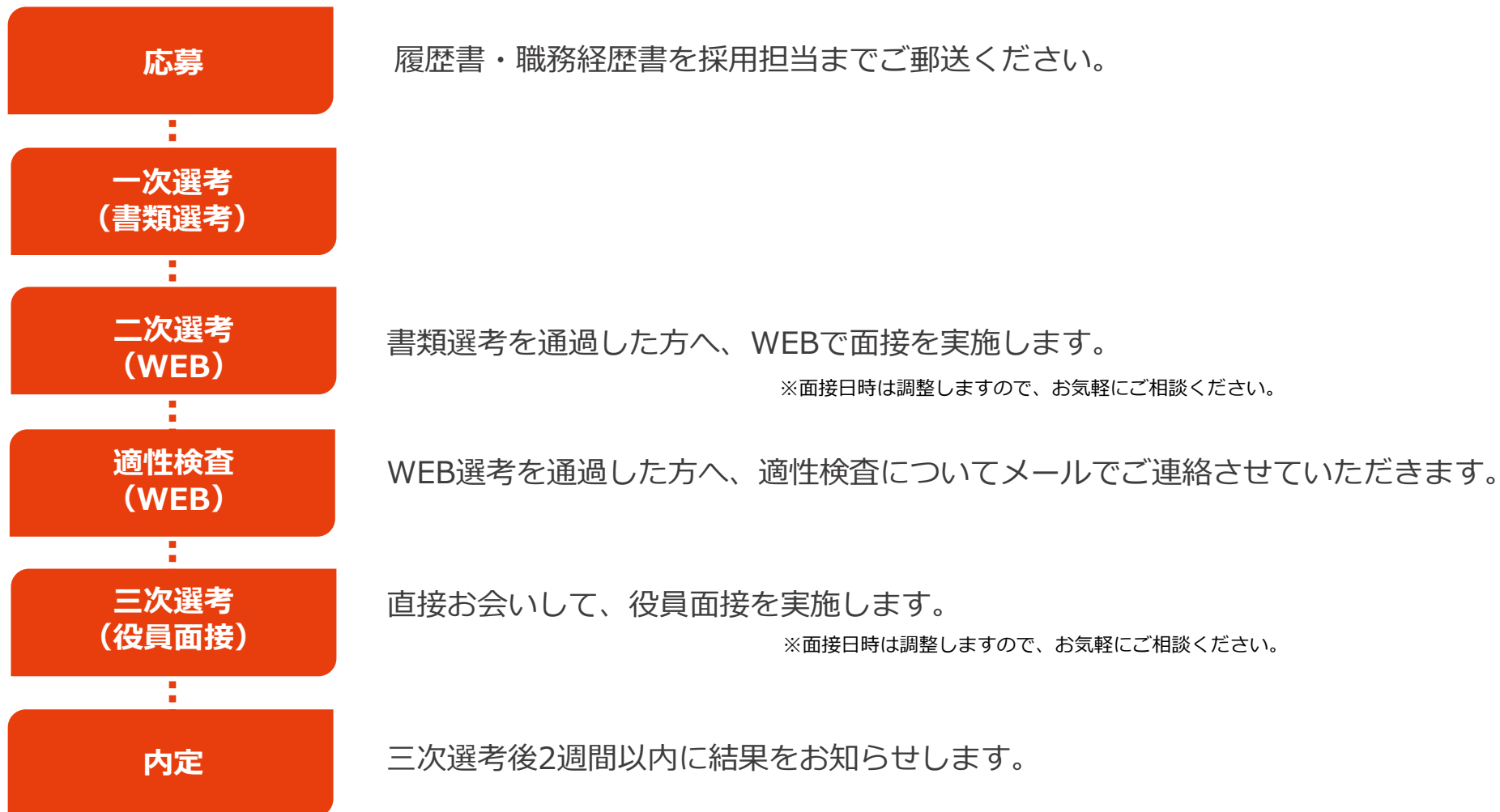
お客さまへの誠実な対応 > 営業経験・テクニック



お客さまの声にきちんと耳を傾け、誠実に、丁寧に、真摯に対応する。そうしてお客さまと信頼関係を築くこと。当社の営業に求められるのは、そうしたお客さまへ寄り添う姿勢です。

当社の採用は、人物重視の採用です。お客さまへまっすぐ向き合い、誠実な対応ができる方であれば、経験は一切問いませんので、積極的にご応募ください。

選考フロー・入社までのスケジュール



04 採用責任者からのメッセージ

Message

経験にとらわれることなく、 色々な価値観を持った方を採用しています。

中電エナジーサービスは2019年2月に設立された、中部電力グループの会社です。当社は、中部電力ミライズの電気・ガスの提案やお客様のニーズに応じたサービスの提供を主な事業内容としていますが、お客様に満足していただくこと、お客様に幸せを届けたいとの想いを大切に活動しています。

そして、設立して間もない当社の成長は、今活躍している社員はもちろんのこと、これから採用する社員の活躍にかかっていると言っても過言ではありません。当社でのあなた自身の成長が当社の成長につながると考えています。だからこそ、一人ひとりが活躍できる会社をみなさんと一緒に育てていきたいです。

前職の経験にとらわれることなく、色々な価値観を持った方を採用しています。「自分に向いているかも」と思っただ方はぜひチャレンジしてみてください。ご応募お待ちしております。

採用責任者



中電エナジーサービス

みなさんのご応募をお待ちしています。

お問い合わせ先

電話：052-890-7085（平日9:00～17:00）

応募書類郵送先：〒460-0007

愛知県名古屋市中区新栄2丁目19番6号

中電エナジーサービス株式会社

事業統括部 採用担当